

Intercultural Competence U.S.A.

Dr. Christine Granger-Vahl

Zielsetzung

Bei Ihren Geschäftsbeziehungen in die U.S.A. möchten Sie Vertrauen gewinnen, Fettnäpfchen vermeiden und Ihre Geschäftsbeziehung stabilisieren.

Inhalt

- How to Deal with Americans
- Looking over the rim of your teacup
- North and South, East Coast and West and the middle: History and its effects on attitudes and character
- Political Correctness
- Being friendly and polite in behaving
- Speaking and writing
- What to do and say and what NOT to do and say

Auf einen praxisorientierter Bezug für Unternehmen wird hierbei Wert gelegt.

Zielgruppe

Unternehmer und Führungskräfte, zudem sind angehende Führungsnachwuchskräfte angesprochen, die Kontakte in die USA pflegen oder anstreben.

Termin, Ort

28.04.2003

GTC GmbH, Gummersbach 09.00 – 17.00

Teilnahmegebühr

115,00 Euro (incl. 16 % MWSt.)

Veranstaltungs-Nr.

G 0304

Anmeldung bitte schriftlich, per Fax oder e-mail an die GTC GmbH